



30
adhérents

Novembre - Décembre 2011

Nouveaux produits

Boîtes pâtisseries neutres

Des boîtes pâtisseries naturelles très tendances, plus écologiques, fabriquées en carton kraft naturel, matière 100% biodégradable issue de forêts durablement gérées. Ces boîtes sont personnalisables à l'aide d'une étiquette imprimée.

12 références disponibles dans 2 hauteurs, 5 et 8 cm.

Rédigé par Thierry Bourdon



Bonne année 2012
Un Point c'est tout !

Et vous quel est votre management ?

L'évolution des méthodes de management sur les dernières décennies est illustrée dans le tableau ci-après.

Les Hommes et les services prennent l'ascendant sur les produits et les installations. Les clients attendent bien plus que des produits, ils souhaitent eux aussi satisfaire leurs propres clients.

Point E apporte des réponses et des moyens pour accompagner les adhérents face aux changements et aux attentes des clients.

Analysez chaque ligne du tableau et posez-vous la question pour votre entreprise :

« dans quels domaines serait-il essentiel de progresser rapidement ? »

Facteur	D'où l'on vient	Où l'on va	Les moyens avec Point E
Mission	Vendre des produits	Satisfaire un besoin du marché	Se positionner en spécialiste de l'emballage alimentaire
Objectif économique	Bénéfice d'exploitation à cours terme	Rentabilité des investissements à moyen et long terme	Amélioration de la trésorerie avec un stock optimisé. Mutualisation de moyens
Stratégies gagnantes	Marchés importants, à forte croissance. Produits banalisés	Ciblage précis des marchés. Produits bien différenciés	Ciblage des marchés publics et privés, la veille économique.
Ressources vives	Les moyens de production : - les installations	Les moyens d'innovation : - les hommes	Former et accompagner les hommes sur le terrain
Préoccupation première	Efficience : bien faire les choses (comment faut-il faire ?)	Efficacité : faire les bonnes choses (que faut-il faire ?)	Des outils mutualisés prêts à l'emploi.
Leviers d'action	Structure, procédures, autorité, organisation, contrôle	Vision, motivation, formation, participation, délégation	Un réseau pour davantage d'échanges
Organisation	Centralisation, intégration	Décentralisation, sous-traitance	Confier partiellement les achats à Point E
Armes marketing	Le produit en tant que tel. Le prix	Le besoin du client. La satisfaction du client. Le produit et ses compléments	Une marque nationale en renfort de votre enseigne locale
Cohésion	Par une structure forte	Par une culture forte	Avec une culture réseau
Caractère	Permanence, solidité	Agilité, créativité	Force, organisation
Planification	A long terme. Recherche de continuité	A court terme. Recherche d'opportunités	Avec 2 animateurs terrain
Prise de décision	Intuition essentiellement. Ignorance ou refus de la notion de risque	Analyse et intuition. Prise en compte du risque. Acceptation de l'ambiguïté	Confortée par des échanges avec les adhérents et l'animation du réseau

Inspiré de l'article de la Lettre du Dirigeant n° 666

Embal'Fêtes 41



Embal'Fêtes 41 près de Blois (ex-Cousin).

Ouvert depuis le 5 décembre dernier.

Pratique et gratuit



Vous souhaitez gagner du temps et de l'argent ? Alors venez skyper avec les adhérents Point E.

Les avantages :

- Messagerie instantanée avec n'importe quel utilisateur Skype, réponse rapide.
- Possibilité de voir son interlocuteur par vidéo caméra, vraiment agréable !
- Indicateur de disponibilité de votre correspondant.
- Appels gratuits.

Bref, l'essayer, c'est l'adopter !

Téléchargez le logiciel www.skype.com, choisissez un pseudo et un mot de passe puis retrouvez vos contacts Skype.

C'est vraiment très simple, très convivial et c'est **gratuit**.

Rédigé par Karine Lapetina

Le calendrier 2012

Les prochaines réunions :

- 30 et 31 Janvier : réunion des commerciaux à Clisson (Nantes)
- 31 janvier : formation veille commerciale à Nantes

Réunions régionales :

- 10 au 20 janvier : Guadeloupe, chez IPS
- 6 et 7 février : Sud-Est, chez UDJ13 à Marseille
- 12 et 13 mars : Nord-Est, chez Cogne à Saint-Julien en Genevois

Pilotez et vendez



Point E vous assiste

www.point-e.fr